Empresa Asociada: **WIFIDOM**
Usuario/Cliente: WiMax On Line
Fecha de Publicación: **Mayo de 2009**

SISTEMA DE ACCESO BANDA ANCHA INALÁMBRICO EN ZONAS RURALES

INTRODUCCIÓN

Wimax On Line ha desarrollado una red inalámbrica de acceso a Internet para zonas rurales en la comarca del Guadalentín: Lorca, Totana, Puerto Lumbreras, Águilas, en la provincia de Murcia.

Con esta presentación queremos dar a conocer nuestra experiencia en este tipo de desarrollos y buscar posibles socios – colaboradores que estuvieran interesados en la implantación de este tipo de soluciones en otras zonas de España.

PRINCIPALES SOCIOS TECNOLÓGICOS

El desarrollo de esta red se ha basado en equipamiento Motorola (Canopy) como tecnología de acceso, y elementos de enlace troncal RadWin, y Alvarion. La gestión de Red se ha implementado con Routers Cisco y equipos de Gestión de Red Allot y SonicWall, básicamente..

PROBLEMÁTICA A RESOLVER

El valle del Guadalentín es una extensión importante de terreno en el que las implementaciones con tecnologías de acceso XDSL son costosas debido a las grandes distancias existentes. De hecho, en muchos casos, la única opción de acceso de banda ancha de la que disponen los clientes potenciales, es de tipo inalámbrico.

Wimax On Line ha implementado una solución basada en tecnología "Pre – Wimax" que permite accesos banda ancha de 1 Mb, 2 Mb y 4 Mb, con soluciones que permiten un servico de acceso a internet de alta calidad..

DETALLE DE LA SOLUCION

E La Red Wimax On Line, cuenta con los siguientes elementos tecnológicos:

- Red de Acceso:
Mediante equipamiento Canopy de Motorola, hemos creado una red de acceso que permite capacidades por cliente de hasta 4 Mb. La gestión mediante Software de Gestión (Prizm) y la optimización de las capacidades de acceso por AP y punto de transmisión han sido claves en la optimización de costes de la implantación de esta Red de Acceso.

- Red de Transporte:
Inicialmente con Radioenlaces en banda de frecuencia libre (5,5 Ghz), y posteriormente implementando enlaces en banda licenciada para los puntos de transmisión en los que hay problemas con las frecuencias libres, hemos creado una red de transporte muy estable, con redundancia y estructura en anillo, que nos permite solucionar en tiempo real posibles caídas de algún enlace de la red Troncal.

- Proveedor de Acceso a Internet y Gestión de tráfico:
Un elemento clave en este tipo de servicio es tener un proveedor de acceso de alta calidad. Tras pasar por varias experiencias con distintos proveedores, estamos en condiciones de evaluar con éxito la calidad de los distintos proveedores existentes en cada zona. Por otro lado la gestión del tráfico mediante equipos Allot resulta clave para la optimización de costes de acceso.

- Sistema de Gestión de Altas e Incidencias:
En Wimax On Line hemos desarrollado nuestra propia Intranet que permite una gestión en tiempo real de incidencias de cliente y de nuevas altas. La optimización de este tipo de actuaciones resulta clave para una estructura de costes óptima.

- Sistema de Facturación:
Con la implementación de distintos tipos de servicios, como voz ip, tarifas planas de telefonía, y servicios dedicados a cliente, ha sido clave tener un sistema de facturación optimizado, que a la vez permite la gestión rápida de impagos y cobro de recibos.

CONCLUSIONES

En Wimax On Line creemos que los 3 años de experiencia que tenemos en la gestión de este tipo de empresas nos permiten ofrecer con éxito la posibilidad de implantar este negocio en otras zonas de España. Buscamos por tanto socios – colaboradores que pudieran estar interesados en la implantación de un negocio de este tipo.

INVERSION Y FUENTES DE FINANCIACION

La primera fase del proyecto (primer año) fue cubierta con aportaciones de capital de los socios de la empresa. Una vez pasado este primer año, hemos podido acceder a préstamos Ico (Plan Avanza) con muy buenas condiciones de financiación (hasta 0% de tipo de interés)., destinados a localizar y actuar ante posibles tumultos en halls de espera.

FASES DEL PROYECTO

Con la experiencia adquirida, creemos que en un plazo de tiempo de 6 meses podemos implementar una red como la descrita, con garantía de éxito para el colaborador.

CLAVES DEL ÉXITO,

Para nosotros las claves del éxito de este negocio han sido las siguientes:

1.- La elección de una zona de implantación que tenga un potencial de clientes importante. Es clave que exista una demanda efectiva de este servicio para el éxito de la empresa.

2.- La elección de la tecnología en cada una de sus fases resulta clave para asegurar la estabilidad de la red y la óptima gestión de los costes de implantación.

3.- El control de gastos y gestión financiera, como en cualquier empresa de nueva creación son claves para llegar a alcanzar el punto de equilibrio que dé seguridad al progreso de la empresa.

Acerca de...

Wifidom

Distribuidor de valor añadido para soluciones en redes inalámbricas y gestión eficiente de ancho de banda

La Asociación @asLAN. www.aslan.es

@asLAN, la Asociación de proveedores de sistemas de red, internet y telecomunicaciones, desde su constitución en el año 1989 ha tenido como misión la promoción y difusión de las tecnologías de redes y telecomunicaciones en España en el ámbito empresarial. Actualmente la Asociación @asLAN, agrupa más de 100 empresas, entre las que se encuentran los principales fabricantes de red, integradores, distribuidores y operadores de telecomunicaciones. @asLAN organiza y colabora en iniciativas dirigidas al desarrollo del Sector TIC y difusión de nuevas tecnologías en diversos sectores: Industria, AAPP, Banca, Educación, etc...Entre sus principales actividades se encuentra la organización de SITI/@asLAN, el evento profesional y especializado en Soluciones Tecnológicas para la Administración Pública, Gran Cuenta y Pyme.